

(junior) accountmanager regio Noord (Vacature)

SITECH Nederland

Zoek jij een uitdagende baan binnen het sales team van SITECH Nederland?

Ben jij gepassioneerd door de technologische producten en oplossing van Trimble? Om onze groei ambities in de noordelijke provincies waar te maken zijn we op zoek naar jou. Wil jij deel uit maken van dit toekomstperspectief?

Wat ga je doen?

Met tal aan innovatieve producten en oplossingen is er geen infra project te bedenken waar wij bij SITECH geen passende oplossing voor hebben. Onze producten zijn gebouwd om te presteren. Net als jij. Daarom snap jij als nieuwe accountmanager- relatiebeheerder SITECH dat jouw technische kennis aan de basis ligt van commercieel succes. Met ons A-merk stap jij binnen bij onder andere loon en grondverzet aannemers in de infrastructuur en bij alle belanghebbende bedrijven uit het vakgebied. Als accountmanager- relatiebeheerder Noord-Nederland ben jij in je rayon het eerste aanspreekpunt van de klant betreft het informeren over en verkopen van onze oplossingen op het gebied van Trimble machine en project besturingen en software. Je biedt onze klant de beste oplossing door hun specifieke behoeften en wensen te vertalen naar technische maatwerkoplossingen. Wij werken met een verkoopstrategie afgestemd op product specialisatie. Voor specifieke vraagstukken schakel je een van onze product specialisten in en bezoek je gezamenlijk de klant. Er is een intensieve samenwerking met je collega's in het sales team. Wij voeren een exclusieve vertegenwoordiging van het merk Trimble in Nederland.

Wat vragen we van je?

- Je wordt gemotiveerd van je bijdrage leveren aan een groeiconcept in je regio.
- Je wilt een essentiële bijdrage leveren aan de digitalisering in de infra sector.
- Je kunt goed overweg met computers en programmatuur.
- Je bent zelfstandig, gedreven, je houdt van uitdagingen en hecht veel belang aan de goede samenwerking met klanten en collega's.
- Je hebt een goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Je bent een ras commerciant, of wilt dat worden.
- Affiniteit met de klanten in de infra sector is een pre.
- Je hebt een MBO werk- en denkniveau en commerciële skills.

Wat bieden wij?

- Een zelfstandige functie in een aangename en ondernemende werkomgeving.
- Kans om jezelf te ontwikkelen in een organisatie die waarde hecht aan jouw ontwikkeling.
- Een interessante uitdaging in een deskundige en tevens overzichtelijke omgeving.
- Ruimte voor creativiteit, ideeën en ontplooiing.
- Uitgebreid inwerkprogramma en opleidingsmogelijkheden.
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Auto en laptop van de zaak.

Wie is SITECH Nederland?

(junior) accountmanager regio Noord (Vacature)

SITECH Nederland

SITECH Nederland BV is een succesvolle, groeiende onderneming gevestigd in Asten (Noord-Brabant). Wij leveren de meest uitgebreide productlijn op het gebied van digitalisering in de infra sector. Dankzij de toepassingen van deze uiteenlopende technologieën kunnen de mensen en machines bij onze klanten worden geholpen om kostenbesparend en concurrerend te kunnen werken.

SITECH Nederland staat voor een open en informele sfeer, waar medewerkers niet alleen worden gestimuleerd maar waar ook ruimte is voor eigen initiatieven. Wij delen als team de verantwoordelijkheid van onze opdrachten naar onze opdrachtgevers.

Teamwork is essentieel. En daar slagen wij samen goed in. Wij hebben een zeer laag personeelsverloop en een laag ziekteverzuim. Binnen onze organisatie is gebleken dat de medewerkers zich thuis voelen.

Wij zijn een onderdeel van Pon, één van Nederlands grootste familiebedrijven. Pon is een internationale handels- en serviceorganisatie met een grote diversiteit aan activiteiten. Bij Pon werken bijna 13.000 mensen verspreid over 450 vestigingen in 32 landen. De grote kracht van de Pon organisatie is dat de mens centraal staat. Er heerst een no-nonsense 'met beide benen op de grond' cultuur. De mensen maken het verschil: zij werken met trots, voor de merken en voor Pon.

Interesse gewekt?

Ben je toe aan een uitdagende functie en spreekt deze vacature of eventueel een andere uitdaging binnen SITECH Nederland jou aan?

Stuur dan je sollicitatie naar: info@sitech-nederland.com

Wil je meer weten over deze functie dan kun je contact opnemen met Wouter Pullens, 0493-681000.