



Accountmanager Regio West-Nederland

Wat ga je doen?

Met tal aan innovatieve producten en oplossingen is er geen klus te bedenken waar wij bij SITECH geen passend antwoord op hebben. Onze producten zijn gebouwd om te presteren. Net als jij. Daarom snap jij als nieuwe Accountmanager- Relatiebeheerder van SITECH dat jouw technische kennis aan de basis ligt van commercieel succes. Met ons A-merk stap jij binnen bij onder andere loonwerkers, aannemers in de infrastructuur en grondwerken en bij de contractors uit het vakgebied. Als Accountmanager- Relatiebeheerder West-Nederland ben jij in je rayon het eerste aanspreekpunt van de klant betreft het informeren over en verkopen van onze oplossingen op het gebied van: lasersystemen, GPS machinebesturingen, software en meetapparatuur binnen jouw regio. Dit pak je zo aan:

- Je adviseert relaties en overtuigt hen over de toegevoegde waarde van onze producten en diensten;
- Je biedt onze klant de beste oplossing voor hun specifieke behoeften door hun wensen te vertalen naar technische maatoplossingen;
- De verkoopstrategie stem je af op de product specialisatie;
- Je schakelt een van onze Productspecialisten in bij specifieke vraagstukken en gezamenlijk bezoek je de klant;
- Je zoekt pro-actief de samenwerking op met de verkoop binnendienst;
- Tenslotte kan je de klant apparatuur aanbieden voor verhuur, service overeenkomsten en trainingen die de klant in staat stellen om met maatwerk het meeste uit de investering te houden.

SITECH voert een exclusieve vertegenwoordiging van het merk Trimble in Nederland. We staan voor een open en informele sfeer, waar medewerkers niet alleen worden gestimuleerd maar waar ook ruimte is voor eigen initiatieven. Wij delen als team de verantwoordelijkheid over onze opdrachten richting onze opdrachtgevers. Teamwork is essentieel en daar slagen wij samen goed in.

Wat vragen we van je?

Als Accountmanager- Relatiebeheerder bij SITECH denk je mee met je klant en heb je een neus voor commerciële kansen. Daar speel je natuurlijk slim op in. De ene klant laat zich iets lastiger overtuigen dan de andere, dus blink jij uit in tactisch communiceren. Zodanig dat je goede relaties opbouwt met je klanten en zij uiteindelijk de handtekening zetten op die felbegeerde offerte. Om dat doel te bereiken heb jij in ieder geval:

- HBO werk- en denkniveau;
- Goede technische kennis, bijvoorbeeld opgedaan bij je werkzaamheden in een vergelijkbare branche (grondverzet, bouw of agrarische sector);
- Ervaring met meetapparatuur en software zoals die wordt gebruikt in de bouw is een pré;
- Je kunt goed overweg met computers en programmatuur;
- Je bent zelfstandig, gedreven, je houdt van uitdagingen en hecht veel belang aan de goede samenwerking met klanten en collega's;
- Je hebt een goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Je bent woonachtig in de regio West Nederland

Wat bieden wij?

Behalve het werken met prachtige producten biedt SITECH je een plezierige werksfeer waarbij er alle mogelijkheden zijn voor persoonlijke groei en ontwikkeling. Daarnaast mag je bij ons rekenen op uitstekende arbeidsvoorwaarden:

- Een goed salaris, aangevuld met een bonusregeling;
- Laptop en telefoon;
- Een leaseauto;
- 25 vakantiedagen en 7 Atv dagen;
- Een goede Pon-pensioenregeling;
- Een collectieve zorgverzekering met maandelijkse bijdrage van ons;
- Personeelskorting op o.a. auto's, fietsen, energie en private lease;
- Pon Fit: doe mee aan fiets- en wielerrondes, hardloopevents, hockey, golfclinics, bootcamps en nog veel meer.

Wie is SITECH Nederland?

SITECH Nederland BV is een succesvolle, groeiende onderneming gevestigd in Asten (Noord-Brabant). Wij leveren de meest uitgebreide productlijn op het gebied van professionele Trimble laser- en meetapparatuur, GPS machinebesturingen en software voor grondverzet- en wegenbouw branche.

Door het toepassen van onze technologieën kunnen onze klanten efficiënt, kosten besparend en concurrerend blijven werken. Dagelijks vervullen we met 30 toegewijde collega's dit doel.

SITECH Nederland staat voor een open en informele sfeer, waar medewerkers niet alleen worden gestimuleerd maar waar ook ruimte is voor eigen initiatieven. Er heerst een no-nonsense 'met beide benen op de grond' cultuur. Wij delen als team de verantwoordelijkheid van onze opdrachten naar onze opdrachtgevers. Teamwork is essentieel. En daar slagen wij goed in. Wij hebben een zeer laag personeelsverloop en een laag ziekteverzuim. Binnen onze organisatie is gebleken dat de medewerkers zich thuis voelen.

Wij zijn een onderdeel van Pon, één van Nederlands grootste familiebedrijven. Pon is een internationale handels- en serviceorganisatie met een grote diversiteit aan activiteiten. Bij Pon werken bijna 13.000 mensen verspreid over 450 vestigingen in 32 landen. De grote kracht van de Pon organisatie is dat de mens centraal staat. Er heerst een no-nonsense 'met beide benen op de grond'.

Contactinformatie

Ben je toe aan een uitdagende functie en spreekt deze vacature jou aan? Solliciteer dan via email adres info@sitech-nederland.com.

Mocht je nog vragen hebben over de functie neem dan contact op met Wouter Pullens, via info@sitech-nederland.com of 06-51 94 87 36.

Acquisitie naar aanleiding van de vacature wordt niet op prijs gesteld.